

Cuprins*:

Povestea:

Introducere

Povestea mea de vânzător

Capitolul 1: OM-ul

- **Timpul** – eliberează-l, câștigă-l, folosește-l
- **Energia** fizică, psihică și energia mobilizată
[redacted]
[redacted]
[redacted]
[redacted]
[redacted]
- Nu mai alerga după bani!
- Abilitatea #1 – a [redacted]
- **Obiectivul omului**, de ce 3 sunt mai bune decât unul!

Capitolul 2: de vânzări

- [redacted]
- Nivel de vânzător
[redacted]
- **Obiectivul de vânzări** descopul - acțiuni, produse vândute, planul B,C, etc.
[redacted]
[redacted]
[redacted]
- Găsește-ți stilul! Nimeni nu apreciază o replică
- Vânzările inovative, cât timp să le alocăm
[redacted]
[redacted]
- Abilitatea #2 – a [redacted]
[redacted]
[redacted]
- Cât e halatul? Când artele marțiale întâlnesc vânzările...

- Ce nu ți-a spus nimeni despre comunicare până acum, plus tehnica scannerului

[REDACTED]

- Tu câtă valoare livrezi?

[REDACTED]

- Nu mai ești copil, nimeni nu este responsabil pentru insuccesul tău

Capitolul 3: în România

- Există p[REDACTED] în RO
- Clientul nostru, ~~stăpânul~~ ... este un „Leneș”
- Și minciuna e o vorbă

[REDACTED]

BONUS : pentru că tuturor ne place bonusul!